

PRÊT D'HONNEUR DOSSIER DE DEMANDE

LE DEMANDEUR

NOM, Prénom :

Activité :

Commune :

Tél. personnel :

Tél. entreprise :

E-mail :

L'ACCOMPAGNATEUR

NOM, Prénom :

Organisme :

Téléphone :

E-mail :

PRESENTATION DU PORTEUR DE PROJET

(dupliquer cette fiche pour chaque associé)

ETAT CIVIL

Nom : _____ Nom de jeune fille : _____
Prénom : _____ Nationalité : _____
Adresse : _____
Code Postal : _____ Ville : _____
Date de naissance : _____ Lieu de naissance : _____

SITUATION DE FAMILLE

Célibataire Marié(e) Divorcé(e) Séparé(e) Autre : _____
Enfants à charge (*préciser leur âge*) : _____ Autres personnes à charge : _____
Profession du conjoint : _____ Régime matrimonial : _____
Votre conjoint participera-t-il (elle) à votre projet ? : Oui Non
Si oui, sous quelle forme : _____

SITUATION ANTERIEURE AU PROJET

Vous êtes / vous étiez... : Salarié Chef d'entreprise ou travailleur indépendant Etudiant
 Retraité Rmiste Autre : _____
Vous êtes : Demandeur d'emploi Oui Non Date d'inscription Pôle Emploi : _____
 Indemnisé : Oui Non Type d'allocation : _____
 Reconnu handicapé Oui Non Aide demandée à l'AGEFIPH Oui Non

Votre niveau de formation : Bac+3 et au-delà Bac+2 Bac, Bac Pro CAP – BEP
 Autre(s) : _____ Formations complémentaires : _____

Votre expérience professionnelle :
Expérience générale toutes activités : Néant - 5 ans 5 à 10 ans 10 à 20 ans + 20 ans
Expérience dans l'activité envisagée : Néant - 5 ans 5 à 10 ans 10 à 20 ans + 20 ans

➔ Joindre en annexe un CV professionnel détaillé (*périodes, formations, employeurs, fonctions exercées...*)

Avez-vous suivi une formation en rapport avec votre projet de création d'entreprise ? Oui Non
Si oui, précisez (organisme, date, durée,) : _____

SITUATION FINANCIERE ACTUELLE

| (montants en €) | par mois/par an | Vous | Votre conjoint |
|-------------------------------------|---|------|---------------------|
| Revenus professionnels | | € | € |
| Autres revenus | | € | € |
| Endettement : <i>remb. mensuels</i> | Emprunts immobiliers : | € | Autres emprunts : € |
| Patrimoine | Epargne disponible investie dans le projet : € | | |
| Logement : vous êtes... | <input type="checkbox"/> Propriétaire <input type="checkbox"/> Locataire <input type="checkbox"/> Autre : | | |

PRESENTATION DU PROJET

Nature de l'opération : Création Reprise Succession familiale Autre :

S'agit-il : d'une activité sédentaire (en atelier, magasin, bureau,...)
 d'une activité non sédentaire (ambulante, itinérante, sur chantier, sur site client...)

Description succincte de votre projet :

→ Si nécessaire, vous pouvez joindre en annexe une description plus détaillée

Allez-vous créer : Seul En équipe Combien de personnes comprend votre équipe ?

Quels sera le rôle de chacun des associés dans l'entreprise ?

FICHE SIGNALÉTIQUE DE L'ENTREPRISE

Raison sociale / Enseigne :

Adresse :

Code Postal : Ville :

Téléphone :

Forme juridique (*Entrep. individuelle, SARL, EURL,...*) :

Capital de l'entreprise : € Indiquez en annexe la répartition entre les associés

Date de création / date de lancement envisagée :

Inscription : RCS RM URSSAF Auto-Entrepreneur Autre :

Régime fiscal :

| Effectif prévu | Non-salariés | Salariés | Apprentis |
|----------------|--------------|----------|-----------|
| au départ | | | |
| à 2 ans | | | |

Organismes et conseils qui vous ont accompagnés dans le montage de votre projet :

Ch. de Commerce Ch. de Métiers Initiative Orne Boutique de Gestion Pays
 Expert-comptable Notaire Avocat Autre :

PRESENTATION DU MARCHE

LE PRODUIT / SERVICE

Description précise de votre produit / service :

(caractéristiques économiques et techniques, produit/service innovant,...)

LE MARCHE

Quel est votre marché ?

(quelle cible, quel secteur visez-vous ? sur quelle zone géographique ? importance et évolution du marché, réglementations particulières,...)

LA CLIENTELE

Type de clientèle et répartition en pourcentage :

Particuliers : % Entreprises : % Grossistes : %
 Administrations : % Collectivités : % Autres :

Décrivez votre clientèle :

(son évolution, ses habitudes de consommations, modes et délais de règlement, contacts clients déjà établis,...)

LA CONCURRENCE

Décrivez vos concurrents :

(qui sont-ils ? leur taille, leurs parts de marché, prix pratiqués, sont-ils organisés ?...)

VOTRE STRATEGIE COMMERCIALE

Quels sont les avantages de votre positionnement commercial ?

(vos avantages concurrentiels par rapport à vos concurrents, localisation, circuit de distribution,...)

Comment allez-vous vendre ?

Seul Vendeur salarié VRP Autre :

Comment allez-vous communiquer pour vous faire connaître ?

(vos moyens de prospection : prospectus, mailing, salons, affichage, presse, site internet,..., le budget envisagé,...)

A quel prix allez-vous vendre ?

(votre politique de prix, marges, remises, tarif horaire, formules, abonnements,...)

MOYENS D'EXPLOITATION

MOYENS IMMOBILIERS

Décrivez vos locaux : (type, surface, installations nécessaires, normes,...)

Vous en disposez sous forme de :

- Location simple (1) Bail commercial (1) (1) Loyer mensuel : €
 Propriété / Achat Apport Disposition gratuite Autre :

- Leur localisation :** Zone industrielle Centre ville Pépinière ou hôtel d'entreprise
 Centre commercial Zone rurale Zone Franche urbaine (ZFU) ou Zone Urbaine Sensible (ZUS)
 Autre :

IMMOBILISATIONS INCORPORELLES et FINANCIERES

Brevets, licences, fonds de commerce, droit au bail, dépôts, cautions,...

| Nature | Montant HT | Commentaires |
|--------------|------------|--------------|
| | € | |
| | € | |
| | € | |
| | € | |
| TOTAL | € | |

MOYENS MATERIELS

Description des investissements nécessaires à l'exercice de l'activité

| Désignation des investissements | Année (1/2/3) | Neuf (N) Occasion (O) | Prix HT | Commentaires |
|---------------------------------|---------------|--------------------------|---------|--------------|
| | ... | ... | € | |
| | ... | ... | € | |
| | ... | ... | € | |
| | ... | ... | € | |
| | ... | ... | € | |
| | ... | ... | € | |
| | ... | ... | € | |
| | ... | ... | € | |
| | ... | ... | € | |
| TOTAL | | | € | |

LE PERSONNEL

Indiquez les effectifs nécessaires à la réussite de votre entreprise, y compris le(les) porteur(s) de projet

| Emplois prévus | Année 1 | | | Année 2 | | | Année 3 | | |
|---------------------------------|---------|--------------|--------------------|---------|--------------|--------------------|---------|--------------|--------------------|
| | Nbre | Salaire Brut | Charges patronales | Nbre | Salaire Brut | Charges patronales | Nbre | Salaire Brut | Charges patronales |
| Exploitant (prélèvement) | | € | € | | € | € | | € | € |
| | | € | € | | € | € | | € | € |
| | | € | € | | € | € | | € | € |
| | | € | € | | € | € | | € | € |
| | | € | € | | € | € | | € | € |
| | | € | € | | € | € | | € | € |
| TOTAL Masse salariale | | € | € | | € | € | | € | € |

BESOIN EN FONDS DE ROULEMENT

Précisez les éléments de calcul du B.F.R. :

Délai de paiement des fournisseurs : jours Délai de paiement des clients : jours

Evaluation du stock de démarrage : € Evaluation du stock moyen : €

Durée moyenne du cycle de production des biens ou services : jours

(délai de fabrication, durée des chantiers,...)

| Evaluation du B.F.R. | Montant | Evolution |
|----------------------|---------|-----------|
| Année 1 | € | € |
| Année 2 | € | € |
| Année 3 | € | € |

INFORMATIONS COMPLEMENTAIRES - COMMENTAIRES

PLAN DE FINANCEMENT DE DEMARRAGE (à renseigner obligatoirement)

| BESOINS | Montant HT (en €) |
|--|-------------------|
| Immobilisations incorporelles | |
| Frais de premier établissement | |
| Fonds de commerce / droit au bail | |
| Autres : | |
| Immobilisations corporelles | |
| Terrain / construction | |
| Aménagements et installations | |
| Matériel et outillage | |
| Mobilier / matériel de bureau | |
| Véhicules | |
| Autres : | |
| TOTAL INVESTISSEMENTS | |
| Immobilisations financières (dépôt de garantie,...) | |
| Besoin en fonds de roulement | |
| Autres besoins : | |
| TOTAL DES BESOINS HT | |
| TVA déductible | |
| TOTAL DES BESOINS TTC | |

| RESSOURCES | Montant (en €) |
|--|----------------|
| Capitaux propres | |
| Apport en capital (numéraire) | |
| Apport en nature | |
| Apport en compte courant | |
| Autres apports : | |
| Prêts bancaires (précisez : banque, type de financement, durée) | |
| Prêt d'honneur Initiative Orne | |
| Prêt NACRE | |
| Autres prêts : | |
| Subventions : | |
| Autres ressources (précisez : origine, nature,...) | |
| | |
| | |
| TOTAL DES RESSOURCES | |

Autres éléments financiers à produire :

- Plan de financement sur 3 ans
- Compte de résultat prévisionnel sur 3 ans
- Plan de trésorerie mensuel de la première année

LISTE DES PIÈCES À FOURNIR

Pour INITIATIVE ORNE ou NACRE :

- Le dossier de demande complètement renseigné, y compris le plan de financement de démarrage.
- Une étude prévisionnelle établie par un expert-comptable ou un organisme de gestion et comportant notamment : un compte de résultat prévisionnel, un plan de financement sur 3 ans, un plan de trésorerie sur le premier exercice.
- CV du porteur de projet + copie des diplômes + attestation de stage-crédation
- Accord des financements bancaires, crédit-bail, avances, subventions, ...
- S'il s'agit d'une reprise :
 - le compromis de vente
 - les documents comptables de l'entreprise reprise (2 derniers exercices)
- Les devis ou factures pro-forma pour les principaux investissements
- Etude de marché et/ou éléments d'appréciation du marché
- Attestation ou autorisation d'exploiter l'activité (le cas échéant)
- R.I.B. du compte personnel
- Copie de pièce d'identité
- Inscription à Pôle Emploi et courrier justifiant de l'indemnisation perçue

ATTESTATION SUR L'HONNEUR

Je, soussigné (1)

certifie exactes et sincères les informations contenues dans le dossier remis au Comité Local d'Engagement pour solliciter

un prêt d'honneur INITIATIVE ORNE de €

Je certifie en outre :

- ne pas être soumis à une interdiction de gérer ou administrer une entreprise,
- ne pas avoir dirigé, géré ou administré une entreprise qui aurait déposé le bilan au cours de l'exercice de mes fonctions de dirigeant, gérant ou administrateur,
- ne pas être sous le coup d'une interdiction bancaire, d'une procédure de surendettement ou d'une procédure judiciaire de rétablissement personnel
- ne pas être en situation d'instance de divorce

Fait à Alençon , le

Signature